

# Checklist 'ZZPer worden'

Alle stappen op een rij

Van idee naar start



Deze gratis checklist wordt u aangeboden door [www.zzperworden.info](http://www.zzperworden.info)

*'Checklist ZZPer worden' Copyright Linked Freelancers. Gratis te gebruiken en verspreiden met bronvermelding [www.zzperworden.info](http://www.zzperworden.info)*

# 1 Brainstormen en voorbereiden

Je begint met een idee en je gaat nadenken of 'eigen baas' zijn bij jou en je thuissituatie past. De volgende overwegingen helpen je op weg:

- Ben je klaar en geschikt voor het ondernemerschap
- Heb je support van het thuisfront
- Heb je middelen om je aanloopfase op te vangen
- Bepaal globaal je product of dienst
- Praat hierover met vrienden, familie of andere ondernemers

**Klaar voor het ondernemerschap? Ga door naar de volgende stap!**

# 2 Dienst of product uitwerken

Maak je idee concreter en werk deze uit, de volgende stappen helpen je daarbij:

- Bepaal welke waarde je toevoegt voor je klanten
- Scherp je dienst/product verder aan en concretiseer deze
- Maak een mini-pitch voor je dienst of product
- Pitch voor vrienden, familie en bevriende ondernemers
- Scherp je dienst/product nog verder aan en concretiseer deze nog verder
- Breng je concurrentie in kaart
- Breng je markt in kaart
- Bepaal je tarief

**Product of dienst helder? Ga door naar de volgende stap!**

# 3 Financieel plaatje

Je idee kan nog zo goed zijn, zorg dat je inzicht hebt in je inkomsten en uitgaven. En plan deze in de tijd zodat je niet voor financiële verrassingen komt te staan. Denk na over:

- Maak een reële inschatting van je omzet (aantal eenheden/ uren \* verkoopprijs/tarief)
- Zet je kosten op een rij, zowel direct als indirect
- Maak een overzicht van je investeringen en neem deze als afschrijvingen mee in je kosten
- Maak nu je begroting/ budget!
- Zet je te verwachten uitgaven (kosten, BTW betaling, IB betaling) en inkomsten (bruto omzet, hou rekening met je betalingstermijn en andere baten) uit in de tijd, dit is je liquiditeitsbegroting
- Hou hierbij rekening met aanloopverlies en vooruit te betalen kosten en tegenvallers

**Financiën in beeld? Ga door naar de volgende stap!**

## 4 Oprichting en inschrijving

Maak je onderneming concreet en leg naam, merk en rechtsvorm vast:

- Bedenk een naam die bij je dienst of product past
- Check of deze 'juridisch' beschikbaar is (in het KVK handelsregister en het Benelux Merkenbureau)
- Check of deze 'online' beschikbaar is (de .nl domeinnaam, twitter-account etc)
- Bepaal de juiste rechtsvorm (grotweg afhankelijk van te verwachten winst, risico's en eventuele partners)
- Schrijf je in bij de Kamer van Koophandel
- Vraag eventueel je VAR aan bij de belastingdienst

**Je bedrijf officieel geregistreerd? Ga door naar de volgende stap!**

## 5 Administratie en documenten

Zorg vanaf dag 1 voor een systeem voor je administratie zodat je hier niet in verzuipt:

- Maak een inrichting van je eigen administratie (ordnersysteem, bakjes, excell-sjablonen etc.)
- Neem een beslissing of je de verwerking van je administratie zelf doet of (gedeeltelijk) uitbesteed
- Zoek afhankelijk hiervan een boekhouder, een boekhoudpakket of ander systeem
- Maak of zoek een factuursjabloon die past bij jouw product of dienst
- Zorg voor sjablonen voor contracten, stel eventueel Algemene Voorwaarden op
- Maak of zoek standaard brieven (acquisitiebrief, offerteformats etc.)

**Papierhandel in orde? Ga naar de volgende stap!**

## 6 Marketing en web

Bepaal wat voor uitstraling je je bedrijf wilt geven en hoe je jezelf bekend gaat maken:

- Maak of ontwerp een logo en huisstijl
- Maak een website of blog (of laat deze maken)
- Bestel je drukwerk (in ieder geval visitekaartjes)
- Maak een CV, portfolio, overzicht van gedane opdrachten, ervaring en referenties
- Indien relevant: ga twitteren en/of wordt actief op LinkedIn of Facebook
- Bezoek een aantal netwerkbijeenkomsten en maak jezelf bekend
- Doe onderzoek naar online Freelance/ZZP marktplaatsen die voor jou relevant kunnen zijn
- Meld je bij een beperkt aantal aan en steek tijd in je profiel/ portfolio

**Verkoopmateriaal geregeld? Je bent klaar voor de start!**

Maar je bent er nog niet...nu moet je klanten zoeken, contracten afsluiten, facturen sturen, debiteurenbeheer doen etcetera! Kijk voor meer tips & tricks op [www.zzperworden.info](http://www.zzperworden.info)

*'Checklist ZZPer worden' Copyright Linked Freelancers. Gratis te gebruiken en verspreiden met bronvermelding [www.zzperworden.info](http://www.zzperworden.info)*